

### **AB LEARN**

### PROGRAMME DE L'OFFRE DE FORMATION

Challenge "Prospecter grâce à l'e-mail"

# PUBLIC CIBLE

Tout public Toute personne
ayant à
produire des
écrits
professionnels
de façon
autonome et
régulière dans
sa pratique
quotidienne.

### PRÉ-REQUIS

Posséder un ordinateur ou une tablette et une connexion Internet, Utiliser le navigateur Chrome ou Firefox

### **NIVEAU**

Ecrits niveau Professionnel

### **DURÉE ESTIMÉE**

4h00

### **OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

 Définir une stratégie de prospection
 S'approprier les formules efficaces dans un e-mail de prospection
 Savoir composer des modèles et les adapter

### **APTITUDES**

Optimiser la prospection grâce à la rédaction d'emails adaptés

### **COMPÉTENCES**

Rédactionnelles, Organisationnelles, Commerciales

### **CONTENUS PÉDAGOGIQUES**

- Définir une stratégie de prospection
- Suivre un plan de prospection en 5 actions
- Acquérir les formules efficaces dans les e-mails de prospection
- Savoir définir des indicateurs de réussite et des axes de progrès

AB LEARN sas

www.lefrancaisdespros.com



### **AB LEARN**

### **METHODES MOBILISÉES**

Expérimentation de la théorie par la mise en pratique immédiate Travail uniquement sur des cas concrets pour mesurer l'efficacité en réel Supports théoriques à conserver • Certificat de réussite délivré à l'issue de la formation

### **MOYENS TECHNIQUES**

Pour les visio-classes : un micro, une webcam et des haut-parleurs ou un casque - débit internet : descendant (1Mbps) et ascendant (1Mbps)

#### MOYENS D'ENCADREMENT

- Visio-classes animées par une formatrice experte - Accompagnement à distance : réponses aux questions dans le forum ou par mail

### MODALITÉS D'EVALUATION

Tests intermédiaires : pour vérifier les acquisitions à l'issue de chaque chapitre Test final : score minimum requis (60%)

### **MODALITÉS D'ACCÈS**

PMR / Pour les personnes malvoyantes : se munir d'outils adaptés / Pour les personnes malentendantes : se munir de dispositifs adaptés

#### **DURÉE D'ACCÈS**

1 à 6 semaines selon financement (direct, Opco, FNE, FSE, Pôle Emploi...)

### **TAUX DE REUSSITE**

score final = 60 %

### **DÉBOUCHÉS**

Métiers du tertiaire : assistant.es, conseiller.es, consultant.es, chargé.es de clientèle, commerciaux, délégués médicaux, agents, gestionnaires, postes d'accueil, de gardiennage, contrôleurs, comptables... Toutes professions libérales

AB LEARN sas
www.lefrancaisdespros.com
Contact: contact@sazoulay-formation.com ou contact@lefrancaisdespros.com
Tel: 06 63 21 18 16 - RCS 829 398 833 - NAF 8559A



## **AB LEARN**

AB LEARN sas

www.lefrancaisdespros.com